

ПРОТОКОЛ № 4  
заседания Браславского районного совета  
по развитию предпринимательства (в режиме онлайн)

13.10.2022 г.Браслав

Присутствовали:

из членов Браславского районного совета по развитию предпринимательства  
(далее – совет):

Герцева Юлия Александровна	–	заместитель председателя общественного трансграничного «Еврорегион «Озерный край»	совета, Браславского районного объединения сотрудничества
Лабуть Евгений Брониславович	–	индивидуальный предприниматель	
Сикора Елена Вальдемаровна	–	директор частного торгового унитарного предприятия «СаЛен-сервис»	
Мацук Татьяна Ивановна	–	индивидуальный предприниматель	
Боровко Александр Владимирович	–	директор ООО «БЛРюнайтед»	

Приглашенные: субъекты МСП

Спиридонова Наталья Витальевна –заместитель начальника отдела экономики райисполкома, секретарь совета.

**ПОВЕСТКА ДНЯ:**

1. Об оценке надежности контрагентов.
2. О современных способах финансирования идей бизнеса.
3. Об эффективных и современных способах развития бизнеса в кризисной ситуации.
4. О положительных примерах развития бизнеса в рамках проекта ПРООН «Поддержка экономического развития на местном уровне в Республике Беларусь».
5. О победителе национального конкурса «Предприниматель года».
6. О разъяснении вопроса, поступившего в ходе заседания совета  
28.09.2022.
7. О недопустимости роста цен.
8. О проведении районного субботника.
9. О подведении итогов работы совета за 2022 год.

## **ПО ПЕРВОМУ ВОПРОСУ:**

слушали В.Шкадаревича, директора компании [Kartoteka.by](http://Kartoteka.by) – сервиса проверки контрагентов по УНП. «Картотека» — это официальная база организаций Республики Беларусь, при помощи которой можно проверить ключевые данные об уже существующих или потенциальных финансовых партнерах, подрядчиках, заказчиках, конкурентах, оценить риск взаимного сотрудничества, оценить, выявить ликвидацию или банкротство и следить за информацией об интересующих контрагентах посредством круглосуточного мониторинга. База позволит быстро оценить существующих или потенциальных бизнес-партнеров и перспективы работы с ними и предоставит подробные сведения о контрагенте для подготовки к переговорам, обезопасит при принятии стратегических решений о сотрудничестве и минимизирует риски будущей сделки. В системе около 9 млн. контрагентов и более 3 млн. проверок ежемесячно. Для подключения к системе существует несколько тарифов: «Эксперт», «Профи», «Премиум». Воспользоваться услугами сервиса может как физлицо, так и юрлицо – никаких законодательных ограничений нет. В компанию обращаются, когда идет предварительное изучение или сопровождение сделок по купле/продаже бизнеса, в том числе через куплю/продажу долей собственника. Также есть набор разовых услуг, так называемая аналитика под заказ, либо стандартизированная услуга изучения структуры владения компанией, включая историю по собственникам и руководству.

Все делается через официальный запрос в Минюст с уплатой госпошлины и имеет документальное подтверждение на бумажных носителях.

В рамках сервиса введен также новый функционал для проверки факта наличия либо отсутствия задолженности по налогам в режиме онлайн.

## **ПО ВТОРОМУ ВОПРОСУ:**

слушали А.А. Андренко, директора ЗАО "АВАНГАРД ЛИЗИНГ", который проинформировал, что ЗАО "АВАНГАРД ЛИЗИНГ" профессиональная, клиентоориентированная лизинговая компания, финансирующая приобретение основных средств широкого спектра для малого и среднего бизнеса и потребительские товары с длительным сроком использования в лизинг для физических лиц. В ЗАО "АВАНГАРД ЛИЗИНГ" можно не только получить практически любое интересующее имущество в пользование с минимальными формальностями на условиях лизинга, но и выгодно разместить временно свободные средства в обеспеченные облигации компании.

В лизинг физическим и юридическим лицам предлагаются легковые и грузовые автомобили, шины и колесные диски, офисная и компьютерная техника, бытовая электроника (например, APPLE iPhone), строительная техника, торговое и производственное оборудование и машины, недвижимость и иное имущество на срок от 1 до 10 лет. "АВАНГАРД ЛИЗИНГ" работает с физическими лицами и субъектами хозяйствования любых правовых форм государственной и частной собственности независимо от размера, возраста организации и места нахождения на территории Республики Беларусь. Клиент имеет возможность выбора валюты финансирования. Клиенты могут воспользоваться преимуществами оперативного лизинга, который отличается рядом

характеристик, среди которых возможность переложить на лизинговую компанию все заботы и расходы, связанные с владением имуществом, например автомобилем. Традиционный финансовый лизинг предусматривает погашение в лизинговых платежах полной стоимости имущества, полученного в лизинг или его значительной части (обычно 99% стоимости). По окончании лизинга лизингополучатель получает право покупки имущества по заранее оговоренной сторонами цене равной неоплаченной в лизинговых платежах части стоимости имущества - чаще всего 1%.

В рамках проекта ПРООН «Поддержка экономического развития на местном уровне в Республике Беларусь разработана программа «ЛИЗИНГ ЗА 1 РУБЛЬ».

Лизингополучатели (Покупатели):

- Малое или среднее предприятие (Юридическое лицо)
- Индивидуальный предприниматель
- Самозанятый
- Ремесленник

Регионы действия программы:

- Браславский и Оршанский районы (Витебская область)
- Быховский и Кличевский районы (Могилевская область)
- Брагинский, Хойникский и Жлобинский районы (Гомельская область)
- Кобринский и Березовский районы (Брестская область)
- Лидский район (Гродненская область)
- Молодечненский и Борисовский районы (Минская область)

Условия программы «ЛИЗИНГ ЗА 1 РУБЛЬ»

- Цена предмета лизинга – до 1500 рублей с НДС
- Аванс от 0 до 40% от цены предмета
- Срок лизинга – 12 месяцев
- Вознаграждение лизинговой компании за 12 месяцев лизинга – 1 белорусский рубль
- Ежемесячные равные лизинговые платежи
- Выкупная стоимость – 1 копейка

#### **ПО ТРЕТЬЕМУ ВОПРОСУ:**

слушали А.Дунаевского, заместителя директора по развитию ООО «Ассессмент», который отметил, что управленцам в моменты неопределенности, нестабильности, в условиях надвигающегося кризиса не хватает четкого плана действий, который гарантированно выведет компанию из сложной ситуации, позволит успешно развиваться — антикризисной стратегии. Кризис заставляет пересмотреть стратегию компании, по-новому взглянуть на бизнес и искать новые стимулы для развития. При правильном поведении он может стать временем реализации открывающихся возможностей, позволив увеличить долю рынка, оптимизировать бизнес-процессы, способствовать приобретению новых партнеров.

Одной из важнейших мер в кризис является сокращение затрат до минимально возможного уровня, а также упорядочение финансов, снижение аппетита к риску. По возможности необходимо максимально сократить объем кредитов, пересмотреть перечень своих дебиторов, для тех компаний, чей бизнес завязан на импорте, имеет смысл поискать его отечественные аналоги,

упорядочить отчетность, принять меры для повышения ее оперативности и прозрачности. Важным моментом является привлечение денег в компанию. Необходимо пересмотреть стратегию, заранее оценить, какую нишу на рынке занимает компания, это даст вам возможность маневра, уделить особое внимание системе продаж, повышению ее эффективности, скорректировать целевую аудиторию потребителей продукции.

#### **ПО ЧЕТВЕРТОМУ ВОПРОСУ:**

слушали Т.Новицкую, руководителя ООО «ИзБапРИнт», которая информировала, что в рамках проект ПРООН «Поддержка экономического развития на местном уровне в Республике Беларусь» реализована инициатива «Создание социального предприятия «ИзБапРИнт» для трудоустройства людей с инвалидностью. Закуплено полиграфическое оборудование. Предприятие изготавливает блокноты, брошюры, календари, оказывает услуги по 3 Д печати, брошюрованию, ламинированию, лазерной резке. В настоящее время разрабатывается интернет-площадка для интернет-магазина.

слушали Ю.А.Герцеву, координатора инициативы «Социальное предприятие «Экокрай», которая проинформировала представителей МСП района, что в настоящий момент запущено новое направление оригинальной экологически дружелюбной продукции (эко-шопперов и авосек) в условиях стационарного производства и возрождения системы надомного труда. В рамках инициативы создан сайт с каталогом производимых товаров, условиями оплаты и доставки. Разработан рекламный ролик в целях популяризации экологических товаров. Также информация о товарах и услугах предприятия размещается в социальных сетях.

#### **ПО ПЯТОМУ ВОПРОСУ:**

слушали Н.В.Спиридонову, секретаря совета, которая проинформировала, что победителем национального конкурса «Предприниматель года» по итогам деятельности за 2021 год в номинации «Успешный старт» стало торгово-производственное унитарное предприятие «Завод специальной электроники Заряд», Браславский район.

#### **ПО ШЕСТОМУ ВОПРОСУ:**

слушали Н.В.Спиридонову, секретаря совета, которая сообщила, что на заседании совета 28.09.2022 поступил вопрос «Льготный режим торговли в сельской местности установлен Указом Президента Республики Беларусь № 345 от 22 сентября 2017 г. «О развитии торговли, общественного питания и бытового обслуживания». Какие льготы установлены в части общественного питания в сельской местности?». Спиридонова предложила разместить информацию по данному вопросу на сайте райисполкома в разделе «Предпринимательство» - «Браславский районный совет по развитию предпринимательства» - «Ответы на вопросы» (информация прилагается).

#### **ПО СЕДЬМОМУ ВОПРОСУ:**

слушали Н.В.Спиридонову, секретаря совета, которая напомнила, что во исполнение поручения Президента Республики Беларусь А.Г.Лукашенко, данного 6 октября 2022 года по итогам совещания о ситуации с ценами, необходимо зафиксировать отпускные цены на уровне не выше применяемых на 5 октября 2022 г. юридическим лицам всех форм собственности и индивидуальным

предпринимателям, осуществляющим производство (ввоз) и (или) реализацию товаров на внутренний рынок или оказывающим услуги на территории Республики Беларусь. В случае если цены были повышены 6-7 октября 2022 года, их необходимо скорректировать на уровень цен 5 октября 2022 года. Предложила данную информацию разместить в мобильном приложении Вайбер в группе «Браславский кластер» (76 участников), «Совет по развитию предпринимательства» (13 участников).

**ПО ВОСЬМОМУ ВОПРОСУ:**

слушали Н.В.Спиридонову, секретаря совета, которая проинформировала, что 15.10.2022 пройдет районный субботник. Всем организациям района независимо от формы собственности, индивидуальным предпринимателям, общественным объединениям рекомендовано принять участие в районном субботнике на добровольной основе.

**ПО ДЕВЯТОМУ ВОПРОСУ:**

слушали Ю.А.Герцеву, заместителя председателя совета, которая подвела итоги работы совета за 2022 год и предложила направить до 20.12.2022 предложения по тематике проведения заседаний совета в 2023 году посредством мобильного приложения Вайбер в группу «Совет по развитию предпринимательства».

**РЕШИЛИ:**

1. Информацию выступающих принять к сведению.
2. Информацию по шестому вопросу разместить на официальном сайте райисполкома в разделе Предпринимательство.
3. Информацию по седьмому вопросу разместить в мобильном приложении Вайбер в группах «Браславский кластер» и «Совет по развитию предпринимательства».
4. Информацию по восьмому вопросу принять к сведению и рекомендовать организациям района независимо от формы собственности, индивидуальным предпринимателям, общественным объединениям принять участие в районном субботнике на добровольной основе 15.10.2022.
5. Предложения по тематике проведения заседаний совета в 2023 году направить посредством мобильного приложения Вайбер в группу «Совет по развитию предпринимательства» до 20.12.2022.

**Голосовали:** «за» 5 человек, «против» 0 человек, «воздержался» 0 человек.

Заместитель председателя совета

Ю.А.Герцева

Секретарь

Н.В.Спиридонова